

# Offre d'alternance

Commercial BtoB h/f



En quête d'une entreprise  
pour développer vos compétences ?



## Wikicampers recherche son(sa) futur(e) Commercial(e) BtoB en apprentissage

Vous entendez parler de Wikicampers pour la 1ère fois ?  
On est un peu déçus... alors on vous invite à aller creuser un peu : on a une super appli et un site internet du tonnerre qui vous donnera toutes les infos utiles à connaître. Jetez donc un oeil à notre page "[Nous rejoindre](#)" !

## Votre itinéraire chez nous

Envie d'apprendre, de tester, de vous planter (un peu) et de progresser (beaucoup) ?  
Chez Wikicampers, on vous embarque pour **une alternance qui fait grandir** : des missions concrètes, une équipe qui vous soutient et un vrai accompagnement pour tracer votre route pro en toute confiance.



### Pourquoi rejoindre la WikiTeam en apprentissage ?

#### Un cadre de travail qui donne envie

Nos bureaux tout neufs à Bidart ont tout pour plaire : des espaces lumineux, une vue sur les montagnes basques, et surtout... une ambiance conviviale

#### Une team aux multiples facettes

Sportifs du dimanche (ou du triathlon), écolos convaincus, fans de bons petits plats ou de jeux en tout genre... Chez Wikicampers, il y a de la diversité dans les passions, mais un vrai esprit d'équipe dans le travail

#### Ici, même en alternance, vous avez de l'impact

Pas question de faire des photocopies ou du café pour les autres : on vous confie de vraies missions, on vous écoute, on vous forme... et on vous fait confiance. Vous participez concrètement au développement de l'entreprise

**En collaboration directe avec Victoire, responsable de l'expérience client, vous serez libre de proposer, expérimenter, ajuster et faire grandir nos offres pro.**

#### Voici vos missions :

- Prospecter activement de nouveaux partenaires BtoB (CE, professionnels du véhicule ou de la location...)
- Gérer le portefeuille clients (existants, en cours et à venir) et suivre activement la relation dans un objectif de fidélisation
- Identifier de nouveaux marchés ou segments à fort potentiel
- Mener des appels de qualification et d'échange : vous êtes à l'aise au téléphone, et ça s'entend ! (chez nous, tout se fait à distance)
- Présenter nos offres, argumenter avec clarté et enthousiasme, et adapter votre discours selon vos interlocuteurs
- Participer à la mise en place et au suivi des indicateurs clés
- Effectuer une veille régulière sur les offres BtoB du marché
- Être force de proposition pour améliorer les outils, les offres ou la démarche commerciale
- Collaborer avec les équipes marketing et expérience client pour enrichir les supports et créer des outils d'aide à la vente (présentation, brochures,...)

## Dans vos bagages

Vous intégrez une formation Bac+2 à Bac+4 en commerce ou relation client et vous avez envie de relever des défis commerciaux.

Vous avez déjà une expérience dans la relation client par téléphone (en stage ça compte aussi !) et vous avez une fibre commerciale

Volontaire

Impliqué.e

Organisé.e

#### Vos atouts pour réussir :

- Vous avez un excellent relationnel et vous vous sentez à l'aise dans les échanges téléphoniques
- Vous êtes curieux(se), structuré(e) et vous aimez comprendre le véritable besoin du client
- Vous aimez proposer de nouvelles idées, expérimenter des approches et apprendre
- Vous avez un bon niveau de communication écrite et orale, et vous êtes à l'aise avec les outils informatiques
- Vous arrivez avec le sourire, la motivation et vous croyez en ce que vous faites

# Embarquez pour une aventure professionnelle originale

Rejoindre la WikiTeam c'est :



Proposer des voyages et de l'évasion.  
Faire rêver nos clients.



Participer à un esprit d'équipe, une cohésion de groupe hors du commun.



Relever des défis innovants en continuant à apprendre chaque jour.



Rendre un travail de qualité, dans chaque mission effectuée.

Et si vous êtes curieux, découvrez notre site et nos réseaux sociaux et faites-vous votre propre idée de notre univers... (nous, on est certains que vous allez A-D-O-R-E-R !)

## Prêt(e) à prendre la route ?

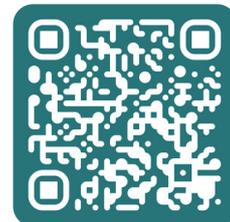
Le dépôt de votre candidature est rapide : déposez votre CV en scannant le QR code ci-dessous ou en suivant ce lien : <https://wikicampers.com/candidature> et surtout : **expliquez-nous les 5 raisons qui vous motivent à nous rejoindre, ces informations feront la différence au moment de la sélection des candidatures.** 😊

### Notre process de recrutement s'articule en 3 étapes :

Une sélection sur dossier de candidature (nous contactons les candidats s'il nous manque des informations à cette étape)

Un entretien téléphonique, pour valider des points clés du parcours et pour présenter le poste (fin juillet)

Et pour les finalistes, un entretien dans nos locaux à Bidart fin juillet / début août 2025.



## Le poste en un coup d'oeil



**Poste**  
Commercial BtoB h/f



**Lieu**  
Bidart (64)



**Contrat**  
Apprentissage 35h / semaine



**Prise de poste**  
Septembre 2025



**Package**  
Rémunération légale de l'apprentissage  
Tickets restaurant, prime d'intéressement et une mutuelle prise en charge à 100% par l'entreprise

Au travers de ses recrutements, Wikicampers cultive une politique en faveur de la diversité, de l'égalité professionnelle et de l'emploi des travailleurs handicapés.